



target

دستگاه باشگاه مشتریان تارگت

«تارگت» به شما امکان راه‌اندازی یک باشگاه مشتریان حرفه‌ای را می‌دهد. امکاناتی همچون ارائه پاداش به مشتریان در ازای خرید بیشتر، تخفیف در ازای هر خرید و تخفیف به مناسبت تولد مشتریان، از ویژگی‌های مهم تارگت می‌باشد.

با «تارگت» می‌توانید در هنگام پرداخت، شماره موبایل مشتریان را هم دریافت کنید. از این به بعد همان کارت بانکی مشتری، تبدیل به کارت عضویتش در باشگاه مشتریان شما می‌شود و در خریدهای بعدی، دیگر نیازی به ورود شماره موبایل نیست! همچنین شما در اپلیکیشن تارگت علاوه بر امکانات مربوط به باشگاه مشتریان، به میزان فروش و تراکنش‌های انجام‌شده روی دستگاه دسترسی دارید.

+۴۵,۰۰۰



کسب و کار مختلف از سراسر ایران

+۷۰



نیرو متخصص و کارآزموده

۱۸



سال تجربه همراهی با شما

باتارگت تنها سه گام تا فروش حداکثری فاصله دارید!



گام اول:

پس از ثبت نام، در ابتدا می‌توانید با انتخاب یکی از طرح‌های تخفیفی مورد نظر از طریق تارگت، باشگاه مشتریان خود را راه‌اندازی کنید.

گام دوم:

مشتری پس از پرداخت هزینه از طریق دستگاه پوز تارگت، شماره تماس خود را داخل دستگاه وارد می‌کند. اطلاعات مشتری در پنل شما در تارگت ذخیره می‌شود و در خریدهای بعدی، دیگر نیازی به ورود شماره موبایل نیست!

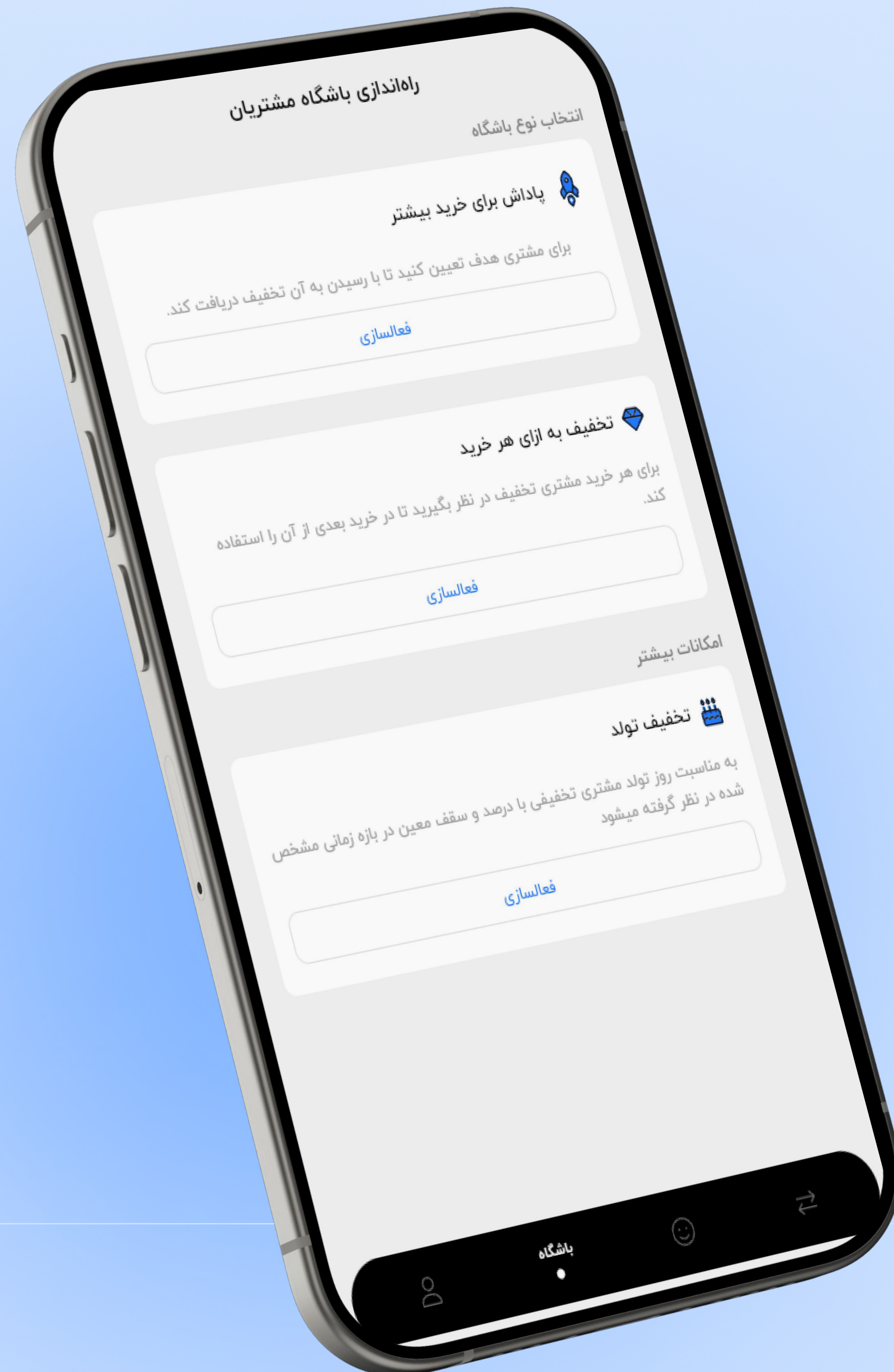
گام سوم:

در گام سوم، تارگت به صورت خودکار با ارسال پیامک، مشتری را از طرح تخفیفی شما آگاه می‌کند و فرآیند خریدهای آینده مشتری آغاز می‌شود.

تارگت چگونه به افزایش فروش شما کمک می‌کند؟

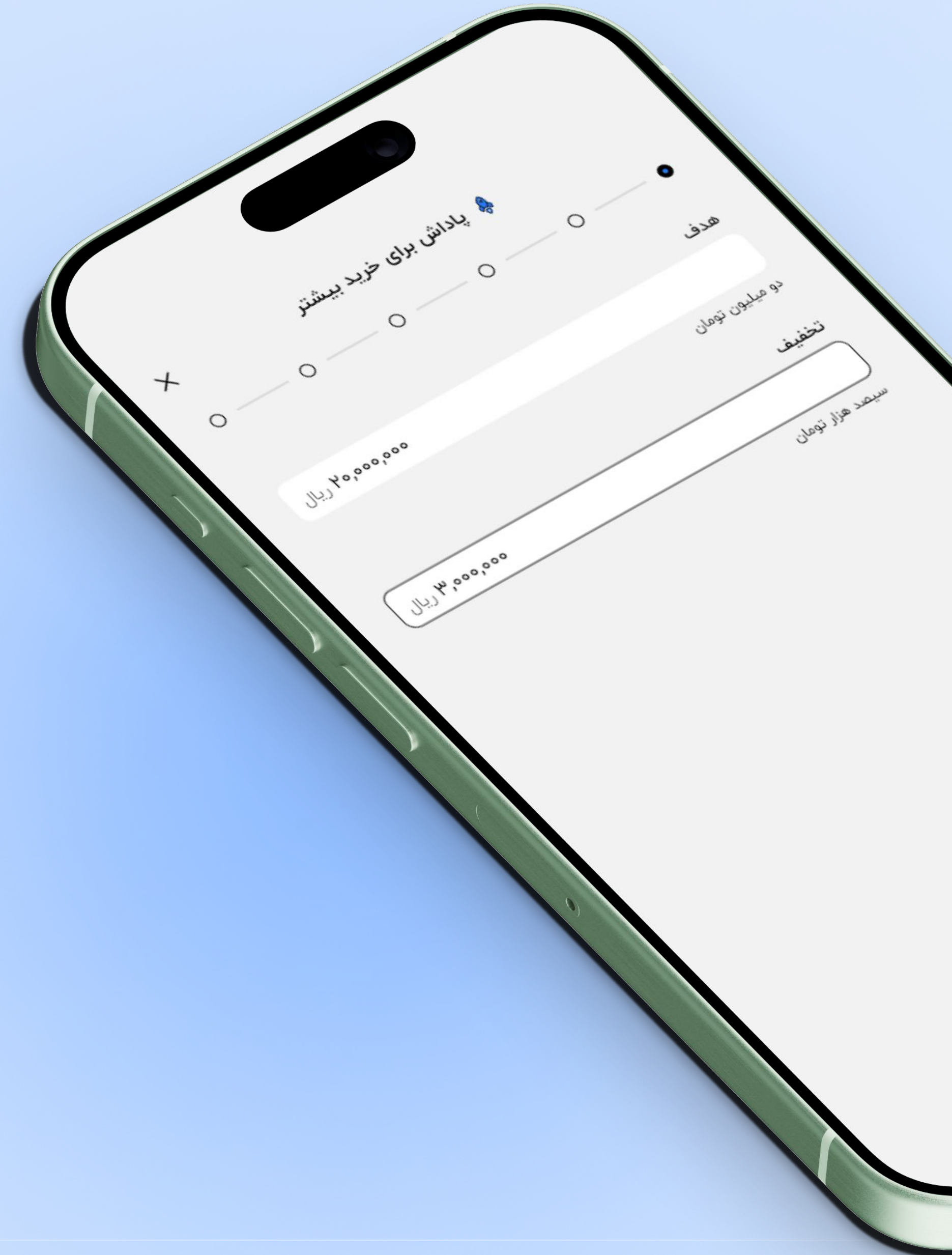
راه‌اندازی باشگاه مشتریان: قهرمان کسب‌وکار تارگت باش!

تارگت به کسب‌وکار شما امکان ایجاد یک باشگاه مشتریان را می‌دهد. شما می‌توانید با انتخاب یکی از طرح‌های تارگت، مشتری را به خرید بیشتر تشویق کنید.



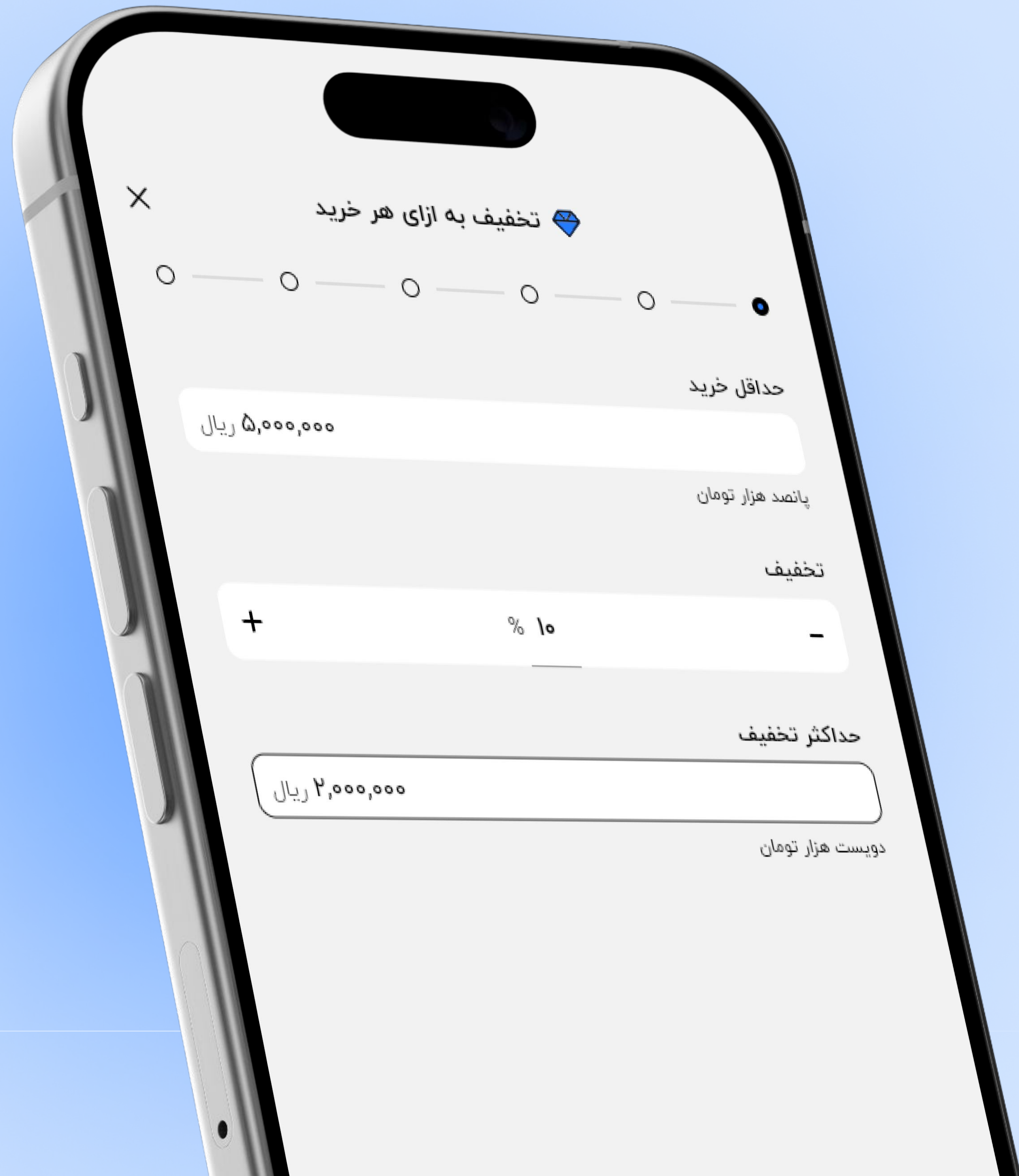
طرح پاداش برای خرید بیشتر

برای مشتری، هدف خرید تعیین کنید تا با رسیدن به آن، تخفیف دریافت کند. همه حساب و کتاب‌ها با تارگت و دریافت جایزه هم به صورت خودکار است! وقتی مشتری به هدف تعیین شده شما برسد، مبلغ پاداش از آخرین خریدش کسر می شود.



طرح تخفیف بر روی خرید بعدی

به ازای هر خرید مشتری، درصدی تخفیف در نظر بگیرید تا در خرید بعدی، از آن استفاده کند. حتی می‌توانید برای استفاده از تخفیف‌ها برای مشتریان مهلت هم در نظر بگیرید. در این حالت تارگت قبل از اتمام مهلت به مشتری یادآوری هم می‌کند!



طرح تخفیف تولد

تبریک خشک و خالی که اثربخش نیست! در تارگت شما فقط درصد تخفیف را مشخص کنید. همین!

تارگت در روز تولد مشتری برای او پیامک می‌فرستد و علاوه بر تبریک، میزان تخفیفی که به عنوان هدیه برایش در نظر گرفته شده را هم اطلاع می‌دهد.

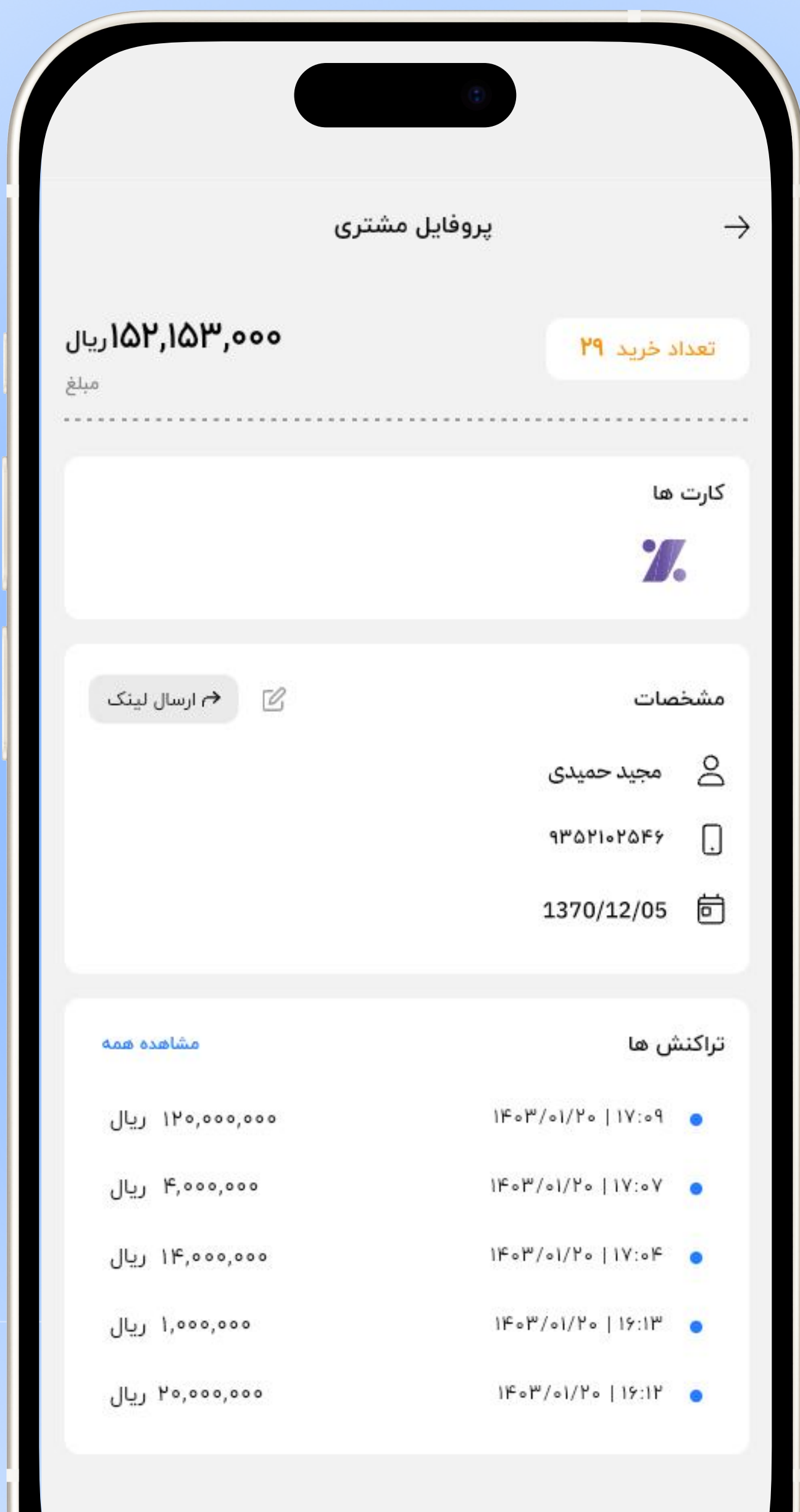


مشاهده همه تراکنش‌ها و آمار فروش: از خانه مدیریت کنید!

پس از هر پرداخت با دستگاه تارگت، تراکنش‌های موفق یا ناموفق مشتریان را مشاهده کنید و با بررسی نمودار فروش و نرخ افزایش مشتریان جدید خود به صورت روزانه، هفتگی و ماهانه، برای رشد کسب‌وکار خود برنامه‌ریزی کنید.

همهٔ این موارد به صورت آنلاین در اپلیکیشن نمایش داده می‌شود و شما اطلاعات کاملی از میزان فروش کسب‌وکارتان خواهید داشت.





ایجاد پروفایل مشتریان: موتور جستجوی کسب و کار شما

با تارگت می‌توانید برای هر مشتری پروفایل مخصوص به خود را تشکیل دهید. داخل پروفایل، اطلاعاتی شامل تاریخچه و مبالغ پرداخت شده، شماره تماس مشتری، نام و نام خانوادگی مشتری و تاریخ تولد مشتری قابل ثبت و ذخیره است. هر مشتری قابل جستجو بوده و حتی اگر مدت زیادی از خرید گذشته باشد، می‌توانید به اطلاعات مدنظر خود دست پیدا کنید.



ارسال پیامک گروهی برای مشتریان: مشتری در دسترس شماست!

شما می‌توانید از طریق اپلیکیشن تارگت، برای همه مشتریان خود پیامک گروهی ارسال کرده و مهم‌ترین اخبار کسب‌وکار خود را به اطلاع آن‌ها برسانید. همچنین پس از انتخاب یکی از طرح‌های باشگاه مشتریان، می‌توانید در مراحل مختلف طرح، به صورت تکی برای مشتریان پیامک ارسال کنید.

مورد اعتماد مشتریان مان هستیم



رستوران ۲۰۱۹

فروشگاه پوشاک ۵۶۳۹

لوازم خانگی ۱۴۳۸

سالن زیبایی ۱۴۴۲

فروشگاه موبایل ۱۵۷۱

و دیگر مشاغل ...



قدم به قدم همراه شما هستیم

۳۱ کارشناس متخصص در ۳ تیم



فروش

آموزش و فالوآپ

پشتیبانی

روزهای کاری از ساعت ۹ تا ۱۲ شب
روزهای غیرکاری از ساعت ۹ تا ۵ عصر



۰۵۱-۳۸۰۳۲۸۰۰



۰۲۱-۹۱۳۰۶۸۴۸



target.ir



target_ir